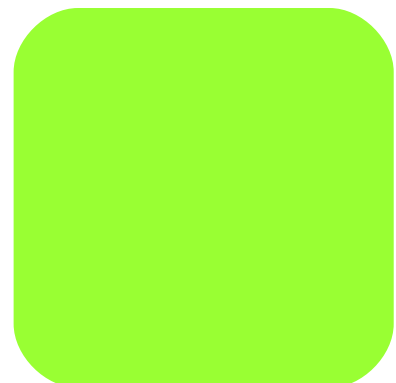




Expert **MUEBLE**®



*Suite de Soluciones para
el Sector del Mueble y Afines*





Grupo DATADEC

Más de 20 años generando valor añadido a nuestros clientes



DATADEC S.A. es una compañía con más de 20 años de historia, especializada en el desarrollo e implantación de aplicaciones integradas de Gestión empresarial utilizando tecnologías abiertas, altamente portables y escalables.

DATADEC S.A. cuenta con cerca de 80 profesionales con experiencia demostrable en servicios de análisis, consultoría de proyectos, formación, adaptación y mantenimiento.

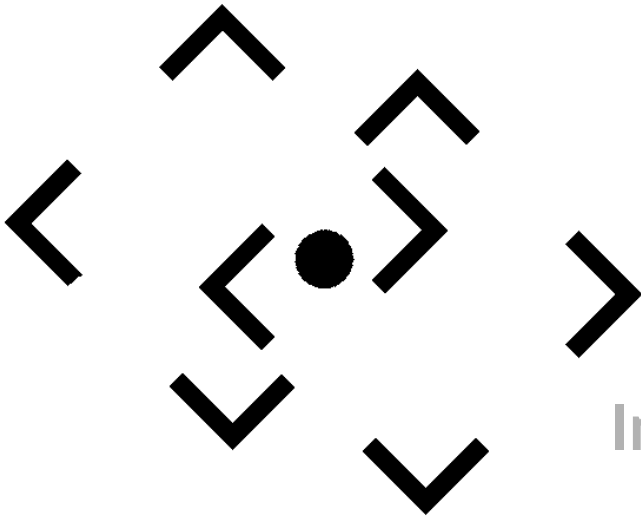
DATADEC ONLINE, S.A. se constituye en el año 2000 con la misión de ofrecer servicios de outsourcing de aplicaciones de misión crítica en modo **On-Demand**.

Nuestro IDC (Internet Data Center) pone a su disposición la plataforma tecnológica para ofrecerle el mayor nivel de disponibilidad y fiabilidad de nuestros productos empresariales en modalidad de **Subscripción/Servicio**, sin la necesidad de compra de las aplicaciones, y con el servicio profesional y especializado más exigente



“NEVER BUY SOFTWARE AGAIN®”

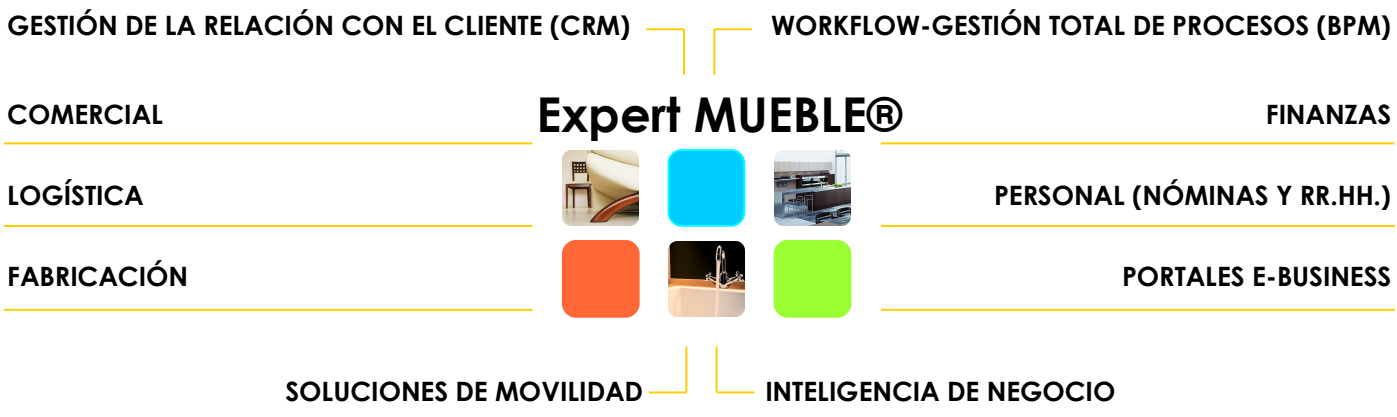




Suite EXPERT MUEBLE®

Integración y Escalabilidad

integre todos sus procesos de negocio ...



... en una única plataforma tecnológica

Tecnología 100% web

Parametrizable

Orientada a procesos

Multi-empresa/centro

Trazabilidad

Entorno intuitivo

Multi-idioma

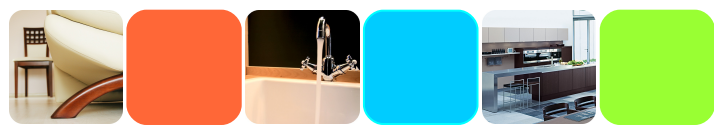
Auditoria de Procesos

Alta escalabilidad

Multi-plataforma

Gestión de la Privacidad

Fácil integración con otros sistemas



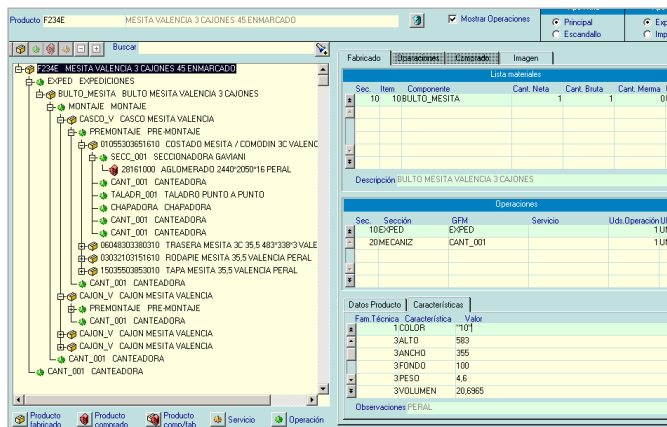
Solución sectorial ERP EXPERT MUEBLE®

Flexibilidad en el proceso productivo

Fabricación

Las empresas fabricantes del mueble y afines se encuentran ante un mercado cada vez más global y competitivo, así como con unos clientes cada vez más exigentes, que solicitan una mayor flexibilidad en los procesos productivos, con unos plazos de entrega cada vez más cortos.

- ✓ Configuración de productos a partir de la definición de múltiples características, seleccionables desde la entrada de pedidos del cliente
- ✓ Plazos de entrega competitivos y fiables
- ✓ Gestión de pedidos urgentes de clientes
- ✓ Escandallo de costes (Direct Costing, Full Costing ...)
- ✓ Conocer y controlar las incidencias de la cartera de pedidos que están en curso de fabricación
- ✓ Planificación tanto contra pedido como contra stock, generando órdenes de compra y fabricación
- ✓ Qué, cuanto, como y cuando fabricar y/o comprar
- ✓ Programación y ordenación de operaciones: Control de tiempos de operaciones, calendario de producción, detección de cuellos de botella y sobresaturación por puesto de trabajo
- ✓ Gestión de la Subcontratación
- ✓ Avance de fabricación, tanto a nivel administrativo como por terminales en planta
- ✓ Gestión de las tareas preventivas/correctivas de mantenimiento



Solución sectorial ERP EXPERT MUEBLE®

Aprovisionamiento

Control total en la cadena de suministro

Cuanto más seguimiento e información disponga la organización de sus compras, mayor control podrá ejercer sobre su cadena de suministro, optimizando sus costes de aprovisionamiento y aumentando los márgenes de beneficio de sus productos. El módulo de Compras gestiona el aprovisionamiento de Productos y Servicios para cubrir las necesidades generadas por Demanda Final de Pedidos y/o por la situación de Stock.

- ✓ Gestión de Fuentes de Aprovisionamiento: Fichas de Proveedores, Condiciones económicas de compra, situación competitiva de proveedores clave...
- ✓ Solicitud de ofertas a proveedores
- ✓ Generación de órdenes de compra a partir de roturas o reposiciones de stock, según necesidades del MRP, etc.
- ✓ Gestión de órdenes de compra: Confirmación, Retención, Compromiso y Anulación
- ✓ Gestión de Recepciones y Devoluciones de Compras
- ✓ Control de Calidad y evaluación de proveedores
- ✓ Comprobación y contabilización de facturas

ÁREA COMPRAS



Solución sectorial ERP EXPERT MUEBLE®

Gestión Automatizada de Almacén

Déjese asesorar en la gestión de sus almacenes

La gestión de almacenamiento es una función que exige calidad de información, ya que los módulos de gestión de Expediciones, suministro a Órdenes de Fabricación/Montaje y la Gestión de Aprovisionamiento podrán realizarse con los beneficios de eficacia, calidad en servicio y rentabilidad. Por tal motivo, Expert MUEBLE® incorpora una gestión de almacenes basada en un modelo de Almacén Caótico, en donde no existen ubicaciones pre-asignadas, sino que se trata de un almacenamiento asesorado de los artículos en base a criterios previamente definidos.

- ✓ Definición del mapa de almacén
- ✓ Asesoramiento de la expediciones a partir de diversos criterios (FIFO, FEFO, LIFO, optimización de tiempos y espacio, ...)
- ✓ Asesoramiento de la entrada de compras o de fabricación a partir de criterios de ubicaciones vacías, compatibilidad de contenedores y ubicaciones, proximidad de otras referencias, restricciones de peso o volumen, criterios de ABC, etc...
- ✓ Gestión de Inventarios (Recuentos)
- ✓ Control total de existencias y ubicación de los productos
- ✓ Valoración de Almacén
- ✓ Informes de Inventarios, Consumos , análisis ABC, análisis de antigüedad, productos bajo punto de pedido, stock potencial, etc.
- ✓ Gestión de Almacén por Radio-Frecuencia



Solución sectorial ERP EXPERT MUEBLE®

Gestión Comercial

Cumpla sus de plazos de entrega y mejore la calidad en el servicio

La implantación de la estrategia de comercialización con Expert Mueble® aumentará la flexibilidad de nuestra logística comercial a las necesidades del cliente, permitiendo entregas de mercancías en el plazo indicado al cliente y con la Calidad como ventaja competitiva.

- ✓ Definición del organigrama comercial y los diferentes canales de venta
- ✓ Estrategia del producto (catálogo, familias, conjuntos, composiciones, definición de características, configuración industrial del producto...)
- ✓ Definición de las Condiciones Económicas: Tarifas, sistemas de Descuentos Generales, sobre Pedido, sobre artículos o Familias, basado en escalados, Netos, Promociones, Aportaciones, Rappels, etc.
- ✓ Gestión de Presupuestos/Pedidos permitiendo conocer el riesgo del cliente, márgenes de producto, Planificación de urgencias, seguimiento ante consultas telefónicas, Proformas, Gestión de Abonos con seguimiento de últimos precios aplicados, respuesta al configurador del producto asociado, Clientes y Productos Manuales, búsquedas avanzadas, etc.
- ✓ Expediciones y Logística de salida, con posibilidad de sistemas automáticos de recogida de información a través de terminales industriales
- ✓ Facturación de los albaranes realizados en el proceso de expediciones, siendo un proceso "desatendido", generando automáticamente la facturación
- ✓ Gestión de Reclamaciones
- ✓ Sistema de retribución de agentes comerciales (propios o externos)
- ✓ Sistema de Previsiones, a diferentes Niveles (Familias de Producto, Familias Clientes, Familias, Zona, Representantes, Grupos de Compra, Clientes, Productos, etc.) tanto en unidades como en moneda.
- ✓ Informes de seguimientos estadísticos de ventas para la Dirección Comercial

Emp. Ruta	Cliente	Suc.	Ent.	Pedido	Bit	F. Pedido	S/Referencia	F. Entrega	Volumen	Importe Pro	SC	C
10 001	1651	1	S	485464	0	09/01/09		09/01/09	0,810	341,51	0	
10 002	1337	88	S	486898	0	13/01/09		13/01/09	0,010	18,72	0	
10 003	2614	0	S	486746	0	13/01/09		13/01/09	0,067	61,78	0	
10 003	3095	1	S	486440	0	12/01/09		12/01/09	1,537	531,72	0	
10 003	3765	0	S	486062	0	12/01/09		12/01/09	0,014	8,64	0	
10 003	3824	1	S	485723	0	09/01/09		09/01/09	0,167	11,52	0	
10 003	4255	0	S	486179	0	12/01/09		12/01/09	0,167	55,44	0	
10 005	2155	0	S	485775	0	09/01/09		09/01/09	0,116	65,96	0	
10 005	3236	0	S	486344	0	13/01/09		13/01/09	0,000	102,06	0	
10 006	731	1	S	485825	0	10/01/09		10/01/09	0,236	127,80	0	
10 006	1600	0	S	485667	0	09/01/09		09/01/09	0,039	24,84	0	
10 006	2656	0	S	486833	0	13/01/09		13/01/09	0,018	24,48	0	
10 006	3556	0	S	483736	0	30/12/08		30/12/08	0,600	345,60	0	



Solución sectorial ERP EXPERT MUEBLE®

Finanzas

Centralice e integre su gestión financiera

Con los módulos funcionales del área financiera de Expert Mueble® su organización podrá gestionar la información financiera para responder a las decisiones claves de obtención, asignación de recursos financieros y el equilibrio de la cartera de negocios.

- ✓ La Contabilidad general para el reflejo de los movimientos económicos y financieros de la empresa.
- ✓ Contabilidad Analítica, que permite el análisis por Partidas de Costes definidas por el usuario. Trazabilidad con la Contabilidad General con movimientos manuales a centros de costes como automáticos a partir de sistemas de distribución definidos
- ✓ La gestión presupuestaria para la asignación de Presupuestos a cualquier nivel del Plan de Cuentas definido por el usuario
- ✓ Gestión de la Cartera de Cobros y Pagos
- ✓ Gestión de Caja, para el control de cobros y pagos en efectivo.
- ✓ Gestión de Riesgos con Clientes,, teniendo en cuenta las reglas de la Organización y los límites de crédito interno y externo asociados al Cliente
- ✓ Gestión de Impuestos, con procesos para la gestión del IVA, IRPF, INTRASTAT, etc.
- ✓ Gestión de Activos, Inversiones y Leasing para las adquisiciones que realiza la empresa en valor inmovilizado material e inmaterial
- ✓ La Tesorería recoge la situación actual y prevista financiera de la empresa, para mantener a la empresa dentro de los márgenes de liquidez
- ✓ Consolidación Contable de empresas

Saldo Extracto Bancario	01/01/05	01/02/05	01/03/05	01/04/05	01/05/05	01/06/05	01/07/05	01/08/05	01/09/05	01/10/05	01/11/05	01/12/05
Previsiones Pagos	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Pagos al Contratista	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Residencial La Torre	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Globeria Central Lina	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Residencial El Pinar La Elana	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
La Torre otra vez, duplicada	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Cartera Pendiente de Pago	0	0	2.604	937	935	933	931	929	14.097	936	934	922
Gastos Pendientes	0	0	1.302	468	467	466	465	465	7.049	463	462	461
Pagos de Impuestos	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Previsiones Pagos	0	0	2.604	937	935	933	931	929	14.097	936	934	922
Previsiones Cobros	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Pueblos de cobros	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
La Torre	13.867	11.987	7.343	22.317	2.698.884	2.701.077	2.692.829	28.924	46.182	45.171	43.326	85.639
Cartera Pendiente de Cobro	6.933	5.993	3.672	11.198	1.349.442	1.350.539	1.346.415	14.417	23.051	22.585	21.963	42.820
Gastos Pendientes	6.933	5.993	3.672	11.198	1.349.442	1.350.539	1.346.415	14.417	23.051	22.585	21.963	42.820
Transferencias Pendientes	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Total Previsiones Cobros	13.867	11.987	7.343	22.317	2.698.884	2.701.077	2.692.829	28.924	46.182	45.171	43.326	85.639
Total Previsiones Cobros y Pagos	25.954	23.197	52.910	2.750.057	5.451.000	6.142.896	6.170.729	8.215.972	8.247.046	8.290.046	8.374.761	8.468.723
Ingreso Ca. Decisión												
Préstamo Promotor Campo Oliva 1												150.000
Polizas de Crédito Caixa Catalunya												
Gastos Línea Decisión												
Total Línea Decisión												150.000
Total Prevision incluyendo Extr. Banc. y Lin. Decisión	25.954	23.197	52.910	2.750.057	5.451.000	6.142.896	6.170.729	8.215.972	8.247.046	8.290.046	8.374.761	8.618.723



Solución sectorial ERP EXPERT MUEBLE®

Área de Gestión del Personal

Maximice el potencial de su fuerza de trabajo

Expert MUEBLE® le proporciona la solución para dirigir su la fuerza de trabajo con criterios de mejora continua. Los recursos humanos bien administrados mejoran el negocio en forma directa y contribuyen a poseer ventajas competitivas.

GESTIÓN EFICIENTE E INTEGRADA DE LAS NÓMINAS

- ✓ Vista única del empleado. Trazabilidad multiempresa.
- ✓ Potente motor de formulación basado en Reglas, lo que permite una fácil adaptación a los requerimientos de la empresa.
- ✓ Control de Incidencias, como enfermedad, absentismos, huelgas, periodos de suspensión, Embargos, Amortización de Anticipo.
- ✓ Comparativa de Nóminas.
- ✓ Gestión de Retención IRPF
- ✓ Recibos Salariales personalizables.
- ✓ Cumplimiento de documentación (Seguros Sociales, TC1, etc.).
- ✓ Generación Fichero FAN y AFI (Sistema Red).
- ✓ Gestión de Atrasos y actualizaciones de convenios colectivos.
- ✓ Ayuda de Asistentes.
- ✓ Incorporación de auditoría completa con potente sistema de trazabilidad de todas las operaciones.
- ✓ Potente Generador de Informes Personalizables.
- ✓ Gestión de Pagos integrado con el módulo financiero/contabilidad.
- ✓ Integración con el módulo de Contabilidad Analítica.
- ✓ Integración con el módulo de Control de Presencia.
- ✓ Integración con el módulo Industrial (Primas de Producción).
- ✓ Integración con Microsoft Excel para cargas personalizables de datos variables y complejos (cuadros de comisiones, ..).
- ✓ Integración con Microsoft Word (Cartas, Contratos, ..).

SEGUIMIENTO DETALLADO DEL CONTROL DE PRESENCIA

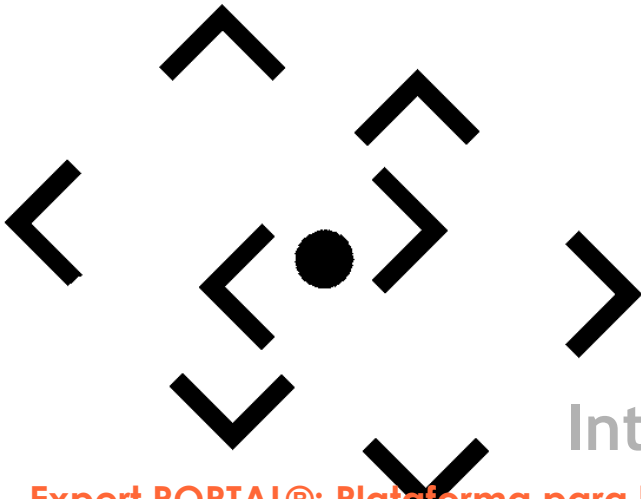
- ✓ Definición de múltiples Empresas
- ✓ Posibilidad de definir múltiples dispositivos para la recogida de información (sistema tolerante a fallos).
- ✓ Definición de Turnos y Horarios configurable por el usuario para regular la jornada de trabajo, vacaciones y permisos (Turnos fijos, flexibles). Configuración de márgenes de entrada y salida.
- ✓ Posibilidad de generar múltiples calendarios definiendo días laborales y festivos.
- ✓ Gestión Horario para controlar Vacaciones, cambios. Posibilidad de regularización de Horas Extras.
- ✓ Informes de Comportamiento de Empleados, Horas Extras, Regalo, Absentismo.
- ✓ Integración con el módulo de Nóminas.

The screenshot displays the 'Datos del Empleado' (Employee Data) screen. It includes fields for employee code (8 GARCIA), province (4EVALENCIA), and other personal details. A sidebar menu on the left lists various options like 'Opciones Nómina', 'Historicos', and 'Contratos'. The main area shows payroll-related information such as 'Situación Laboral' (1 ALTA NORMAL) and 'Cat. Profesional Real' (503LIMPIADORA/OR). A table at the bottom shows 'Mensual' (Monthly) data with columns for 'Aplicado' (36.00), 'Calculado' (0.00), and 'Solicitado' (0.00).

ADMINISTRE ADECUADAMENTE SUS RECURSOS HUMANOS

- ✓ Administración del Inventario de Personal.
- ✓ Administración del ciclo completo de reclutamiento.
- ✓ Diseño de los modelos de organización que alinean las estrategias y los objetivos de negocios actuales y futuros.
- ✓ Administración de puestos mediante la definición y registro de habilidades, competencias, experiencia y calificaciones para posiciones, trabajos y organizaciones.
- ✓ Funciones para administrar el plan de carrera, al relacionar la definición de habilidades, evaluaciones, comparaciones de aptitud, tabulaciones gráficas y planes de sucesión.
- ✓ Administrar propuestas de salarios y su aprobación.
- ✓ Administración de las habilidades diseñadas para mejorar las competencias.
- ✓ Programación y seguimiento de eventos formativos.
- ✓ Servicios de autoservicio para empleados que permiten:
- ✓ Actualización información personal.
- ✓ Inscripción a cursos de capacitación.
- ✓ Realización de auto evaluaciones.
- ✓ Optar a un puesto o actualización del currículum.
- ✓ Consulta de información personal (capacitación, vacaciones, horas extras).
- ✓ Integración con el módulo de Nóminas





Portales e-Business

Interacción con su entorno

Expert PORTAL®: Plataforma para la estrategia e-business

NO PONGA LÍMITES A SU ÁREA DE ACTUACIÓN COMERCIAL

La información corporativa de la empresa será accesible desde cualquier lugar, por lo que con la logística adecuada es muy sencillo dar una respuesta rápida a las solicitudes de nuestros clientes y acceder a nuevos mercados

MINIMICE SUS COSTES DE GESTIÓN DE PEDIDOS

Reduce los costes derivados de la recepción y tramitación de pedidos por parte de la empresa: atención telefónica, fax, correo... el pedido entra directamente en el ERP.

DISPONGA DE UNA TRAZABILIDAD DE SU PROCESO COMERCIAL

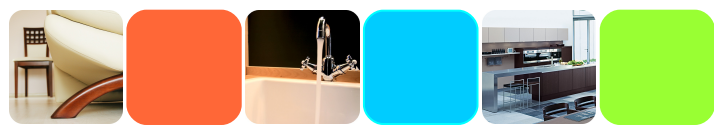
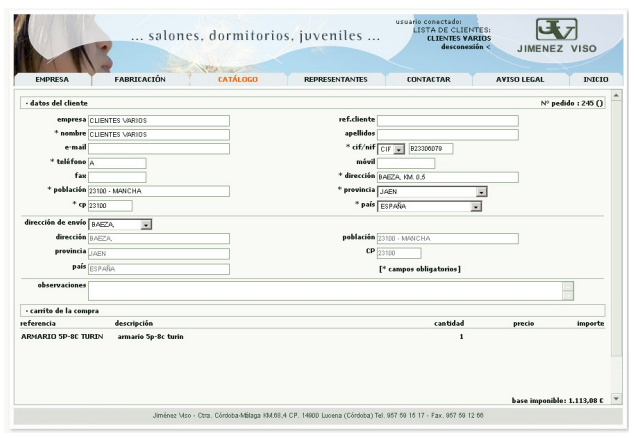
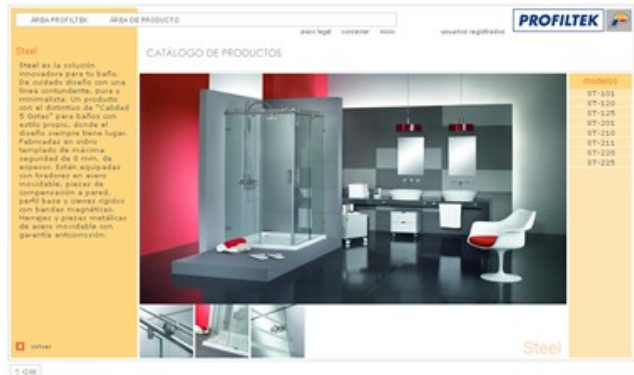
Controle las diferentes fases del proceso de tramitación del pedido, estados, modificaciones, ...

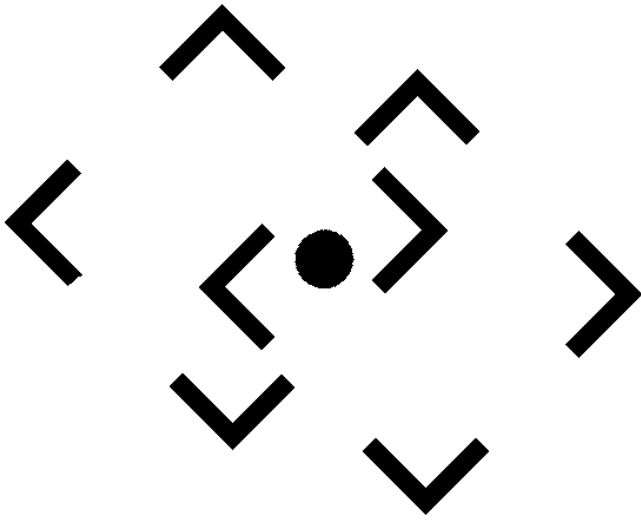
POTENCIE SU ESTRATEGIA DE COMUNICACIÓN

Utilice Internet como herramienta para presentar a clientes, proveedores, partners, etc. información corporativa sobre su compañía y poder interactuar con el entorno, sin restricciones geográficas o de tiempo.

Además, convierta su portal en una poderosa herramienta de Marketing, publicando de forma inmediata catálogos, promociones, ofertas, modificaciones de tarifas, encuestas, convocatorias, etc.

Mejore la comunicación interna con sus empleados, proporcionando la información requerida según su perfil y en cualquier momento y lugar.





Soluciones CRM

El Cliente, nuestro valor

Fidelize a sus clientes e identifique nuevas oportunidades de negocio

VISIÓN 360° DE LA CUENTA

- Gestión de Cuentas (base instalada de clientes, clientes potenciales, partners, proveedores, .
 - ✓ Información de la cuenta
 - ✓ Contactos asociados
 - ✓ Condiciones económicas
 - ✓ Atributos configurables
 - ✓ Sistema de Privacidad y Auditoría
 - ✓ Documentación asociada
 - ✓ Visión 360° del seguimiento de la cuenta
 - ✓ Integración información ERP

MARKETING Y COMUNICACIÓN

- Segmentación de cuentas, mediante el buscador por atributos de la cuenta
- Elaboración y gestión de Campañas de Marketing
 - ✓ Definición de la Campaña
 - ✓ Encuestas asociadas a la campaña
 - ✓ Formularios asociados a la campaña
 - ✓ Elaboración de envíos multimensaje (mailing, boletines,...) a través de diversos canales (Fax, SMS, correo electrónico...)
- Plataforma de Mensajería Interactiva (PMI)
 - ✓ Diseño de boletines con accesos directos a páginas web, formularios y/o encuestas
 - ✓ Envío masivo de boletines
 - ✓ Seguimiento total del impacto de la acción

ENTORNO ORGANIZATIVO

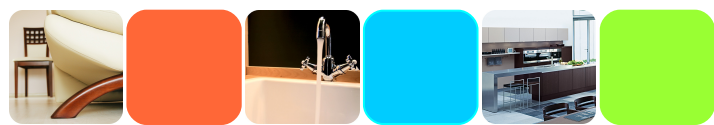
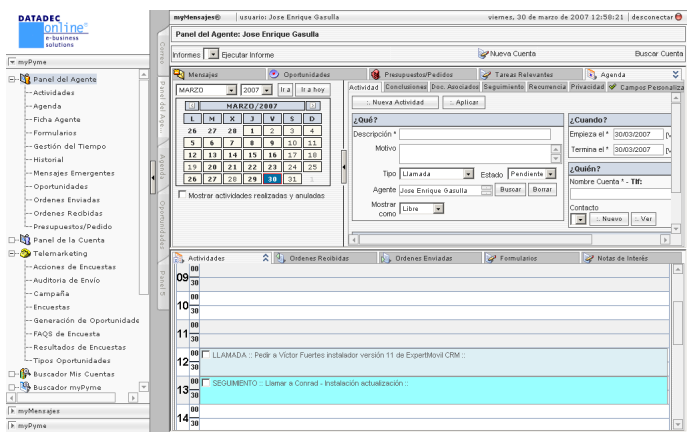
- Potencie la relación con cuentas integrando la mensajería corporativa
 - ✓ eMail a eMail
 - ✓ Fax a eMail
 - ✓ eMail a Fax
 - ✓ eMail a SMS
 - ✓ SMS a eMail
- Asociación correos a la cuenta.
- Agenda.
 - ✓ Agendas Compartidas
 - ✓ Alertas
 - ✓ Reuniones

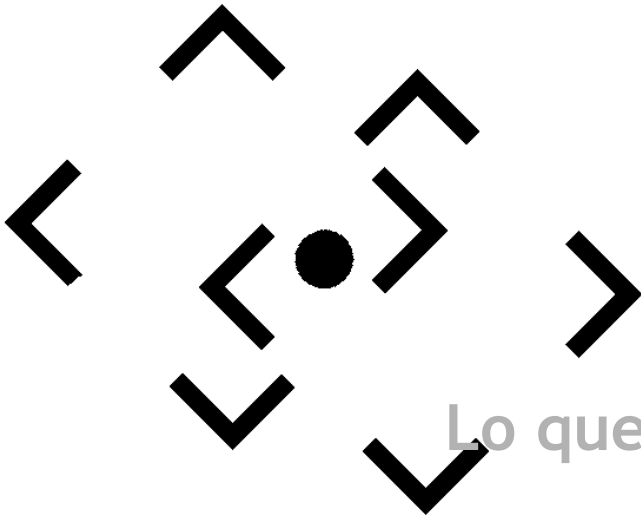


- Libreta de Contactos.
- Lista de Tareas y Notas.
- Integración total con OUTLOOK

FUERZA DE VENTAS

- Gestión de Oportunidades
- Gestión de Actividades
- Elaboración de Presupuestos / Pedidos
- Productos y Catálogos
- Reporting y análisis de la actividad comercial





Inteligencia de Negocio

Lo que mides es lo que obtienes

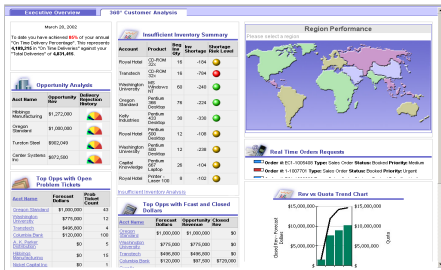
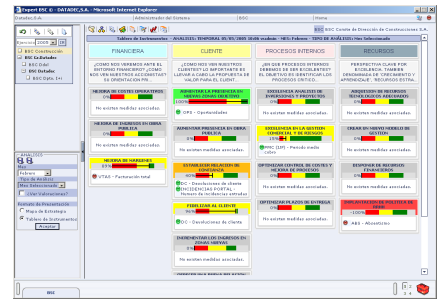
Alcance sus objetivos trazados en su Plan Estratégico

El Cuadro de Mando Integral (CMI) o **Balanced Scorecard (BSC)** es la herramienta de gestión estratégica que proporcionará a la Dirección una visión integrada del cumplimiento de los objetivos estratégicos de la empresa, en base a indicadores

"lo que mides es lo que obtienes", Kaplan y Norton (1992)

Con Expert BSC®, podrá implementar el Plan Estratégico y los Objetivos de una organización. Proporciona una estructura para transformar la estrategia en acción y permite, a través del diagrama causa-efecto, establecer las hipótesis estratégicas.

De este modo, EXPERT BSC® logra que la empresa se anticipe al futuro, gracias a un proceso de creación de valor y sinergias, en el que todos los miembros de la organización están implicados y participan en el desarrollo de las acciones que posibilitan el logro de los objetivos



Analice sus datos con ORACLE BI

El crecimiento exponencial de los datos almacenados por una empresa, unido a la existencia de múltiples aplicaciones atomizadas y heterogéneas dentro de la organización, obliga a establecer una estrategia para convertir sus masas de datos en CONOCIMIENTO, y este conocimiento en ACCIÓN, permitiendo tomar decisiones de negocio críticas en el momento adecuado, y reduciendo los costes y tiempos invertidos en la gestión de integración y tratamiento de los datos.

La suite de soluciones de ORACLE BI le proporcionará una plataforma analítica a sus directivos, aportando las siguientes funcionalidades:

- Creación de Cuadros de Mando Interactivos, con un análisis guiado de los principales indicadores de negocio, personalizables por cada directivo y de fácil diseño.
- Diseño y distribución de cualquier documento corporativo a partir del repositorio de datos.
- Elaboración y ejecución de consultas AD-HOC sobre el repositorio de datos, con respuestas presentadas en multitud de formatos (gráficas, tablas, indicadores, teletipos, mapas, etc.)
- Sea informado en tiempo real, a partir de la detección y notificación de alertas basadas en resultados analíticos, utilizando diversos dispositivos (e-mail, teléfonos móviles, PDA's, dispositivos de voz, etc.)
- Disponga de toda su analítica en modo "desconectado", aportando toda la funcionalidad analítica de Oracle BI a usuarios móviles
- Integración TOTAL de objetos (consultas, tablas dinámicas, gráficos,...) con MS OFFICE,

¿Quiénes son nuestros Clientes o Proveedores más rentables?

¿A qué nuevos mercados debemos dirigirnos?

¿Cuáles son nuestros productos estrella?

¿Dónde estamos perdiendo rentabilidad?

¿Cómo puedo predecir el comportamiento futuro de un cliente?

¿Cuál será el impacto de una decisión estratégica?



Soluciones de Gestión Total de Procesos

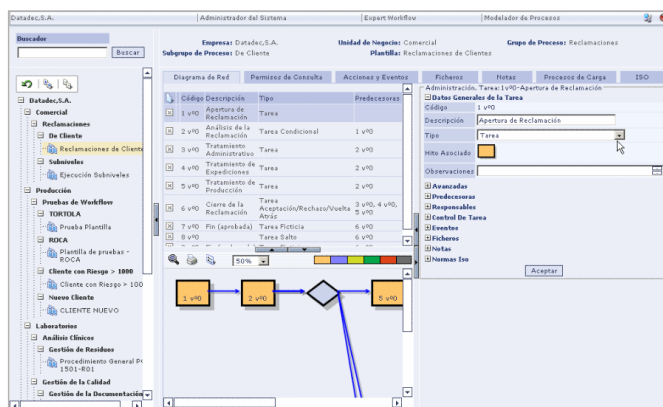
El sistema nervioso de su organización

Optimice la gestión de sus procesos de negocio

La plataforma de gestión total de procesos Expert BPM®, mediante la implementación de estrategias de Workflow, proporcionará a su organización la administración, control, planificación y seguimientos de cualquier proceso de negocio de su empresa.

MONITORIZA LA GESTIÓN TOTAL DE SUS PROCESOS ...

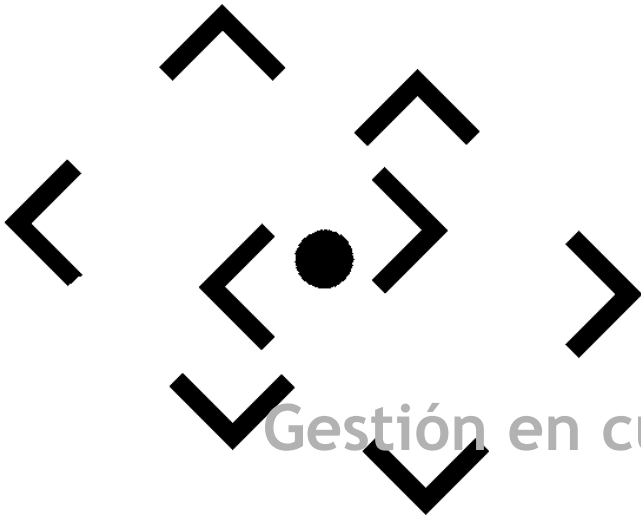
- Mejorar procesos de forma continua:
 - ✓ Hacer los procesos más eficientes y productivos
 - ✓ Hacer los procesos más rentables (Ahorro de Costes)
- Establecer métodos organizativos repetibles para alcanzar la calidad:
- Dar mayor satisfacción a nuestros clientes
 - ✓ Disminuir el número de errores
 - ✓ Detectar las actividades críticas: ¿Qué y cómo mejorar?
- Gestión organizada de la documentación asociada a todos los procesos:
 - ✓ Evidenciar el cumplimiento de los procesos (Normas ISO)
- Control del estado de los procesos y de los tiempos empleados:
 - ✓ Reducir el Tiempo de Reacción
 - ✓ Estar atentos a los cambios en los parámetros del proceso



... PARA CUALQUIER ÁREA DE SU ORGANIZACIÓN

- Desarrollo de Nuevos Productos (Procesos de Ingeniería)
- Coordinación de Equipos
- Planificación y Seguimiento de procesos de larga duración
- Seguimiento Industrial
- Gestión Documental ISO
- Documentación Corporativa
- Procesos de RR.HH. (control de gastos, solicitudes de vacaciones, etc.)
- Actas
- Etc.





Soluciones de Movilidad

Gestión en cualquier momento y lugar

Aporte MOVILIDAD a sus procesos de negocio

La Accesibilidad a los Sistemas de Información Corporativos de forma inmediata y desde cualquier lugar, constituye uno de los pilares básicos para la generación de valor en su negocio, junto con la Integridad y la Seguridad de los Datos y Aplicaciones de la organización. Con ExpertMovil®, proporcione a su empresa la herramienta perfecta para la implantación del concepto de MOBILITY, estrategia basada en la movilidad de los procesos como ventaja competitiva, frente a los cambios organizativos surgidos en los últimos años motivados por la orientación de las empresas al Cliente y la globalización del mercado.



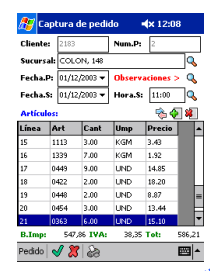
Gestión de la Relación con Clientes (CRM)

- Gestión de Cuentas
- Campañas de Marketing
- Oportunidades y Actividades Comerciales
- Presupuestos y Pedidos
- Dirección Comercial
- Análisis de Clientes
- Cuadro de Mandos



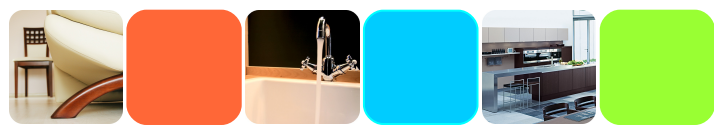
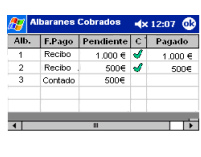
Automatización de la Fuerza de Ventas

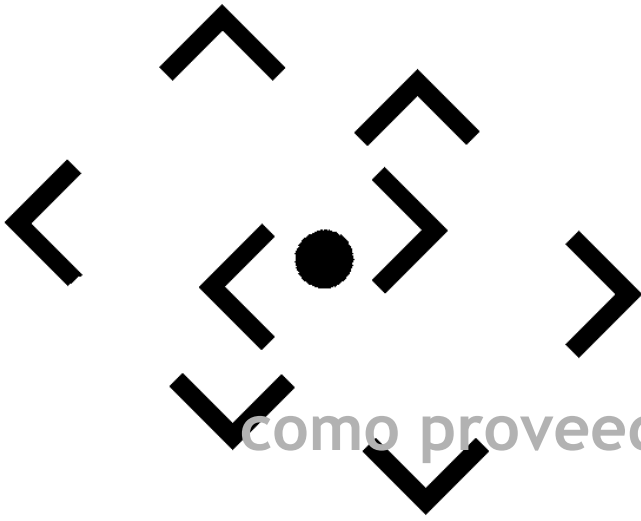
- Gestión de Clientes
- Gestión de Tarifas
- Gestión de Visitas
- Gestión de Rutas
- Gestión de Ventas
- Gestión de Cobros
- Gestión de Stocks
- Informes



Gestión del Transporte Propio

- Gestión de Agencias de Transporte/Rutas
- Comunicación a Clientes de Envíos/Recogidas
- Gestión de incidencias Cargas/Descargas
- Expediciones y Cobros





... Más de 20 años

como proveedor tecnológico del sector

experiencia ...

En **GRUPO DATADEC** llevamos más de 20 años resolviendo de manera completa, integrada y modular las necesidades de gestión de empresas del sector de la fabricación del mueble y afines.

... y soluciones especializadas

Con un capital humano de más de 80 profesionales altamente cualificados, **GRUPO DATADEC** quiere ser su socio tecnológico, aportando soluciones verticales para el sector del mueble de valor añadido que aumenten la eficiencia y productividad de su negocio.





www.datadec.es



www.ddol.es

Tfno. 902 48 10 48
comercial@datadec.es